



Unsere Liebe zu Schuhen zeigt sich in all unserem Denken und Handeln. Von der Auswahl angesagter Marken und Modelle über unsere Vorgaben für Qualität und Verarbeitung bis hin zu unseren hohen Ansprüchen an Service und Beratung.

Und das seit mehr als 100 Jahren!







Offizielle Partner der DEICHMANN-Gruppe



















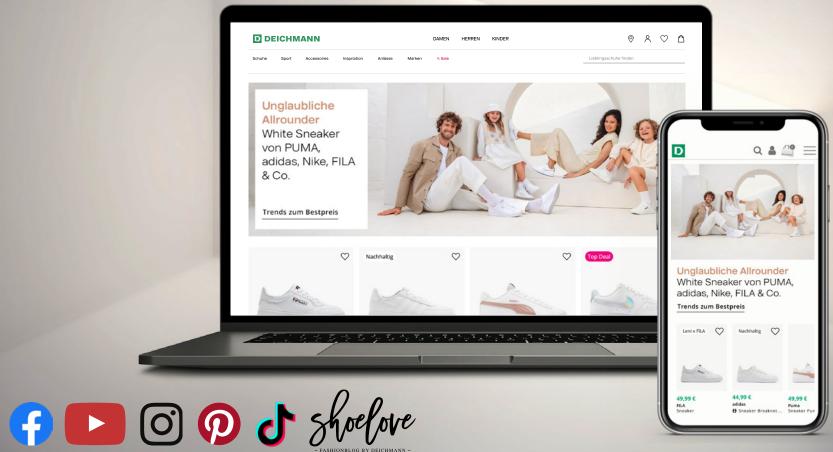








... als auch in unserem Onlinestore und den verschiedenen Social-Media-Kanälen.

















Und ein Ambiente, bei dem plattform- übergreifendes Shoppen noch schöner wird.

Wir freuen uns auf Sie!





Wachstum & Expertise

DEICHMANN blickt auf eine über 100-jährige Tradition zurück, das Familienunternehmen ist Europas größter Schuhhändler.

Die DEICHMANN-Gruppe verkauft weltweit 178 Millionen Paar Schuhe im Jahr. Eine Zahl, die für sich spricht.

Zu DEICHMANNs Firmengeschichte gehört das Wachstum aus eigener Kraft, ohne Börsengang und Kredite.

Unsere langjährigen Marktkenntnisse sowie unsere finanzielle Schlagkraft sind der Garant für unsere erfolgreiche Expansion.

Zahlen & Fakten Stand Dezember 2022





DEICHMANN Expansionspräsentation 2023

Zahlen & Fakten Stand Dezember 2022

Unsere Filialen

Die Corona-Pandemie ist auch für die DEICHMANN-Gruppe die größte Herausforderung in ihrer Nachkriegsgeschichte. Aber das Unternehmen hat Corona-bedingt keine Mitarbeiter entlassen und keine Filiale schließen müssen. Die DEICHMANN-Gruppe ist ein kerngesundes, starkes und leistungsfähiges Unternehmen. Wir werden den konsequenten Ausbau und die kontinuierliche Modernisierung unseres Filialnetzes trotz der aktuellen Lage weiter vorantreiben, um für unsere Kunden mit modernen und attraktiven Geschäften da zu sein.

Ein modernes Ladengeschäft muss den funktionellen und emotionalen Anforderungen der Kundinnen und Kunden entsprechen. Dies gilt sowohl für ein gutes Warenangebot, das attraktiv und übersichtlich präsentiert wird, einen guten Service durch unser Verkaufspersonal, aber auch für einen emotionalen Wohlfühlfaktor im Laden durch z.B. Lichtstimmung oder Farben. Entscheidend ist zunehmend auch die Verknüpfung von Geschäft und Onlineshop.





Die Entwicklung der DEICHMANN-Gruppe

1913	Deutschland Gründung DEICHMANN		Dänemark Einführung DEICHMANN	2
1973	Schweiz Übernahme DOSENBACH	2004	Slowakei Einführung DEICHMANN	2
1984	Übernahme RACK ROOM SHOES (später LERNER SHOES)	2006	Slowenien Einführung DEICHMANN Türkei Einführung DEICHMANN	2
1985	Niederlande Übernahme vanHAREN	2007	Rumänien Einführung DEICHMANN	2
1992	Österreich Einführung DEICHMANN Schweiz Übernahme OCHSNER		Kroatien Einführung DEICHMANN Schweden Einführung DEICHMANN	
1997	Polen Einführung DEICHMANN	2008	Italien Einführung DEICHMANN Litauen	2
2001	Ungarn		Einführung DEICHMANN	
	Einführung DEICHMANN Großbritannien Einführung DEICHMANN	2009	Bulgarien Einführung DEICHMANN	2
2002	USA Übernahme	2010	Spanien Einführung DEICHMANN	
	OFF BROADWAY	2011	Portugal	2
2003	Tschechien Einführung DEICHMANN		Einführung DEICHMANN Serbien	

2013 **Bosnien Herzegovina** Einführung DEICHMANN 2014 Russland Einführung DEICHMANN 2018 **Frankreich** Einführung DEICHMANN Belgien Einführung vanHAREN Lettland Einführung DEICHMANN **Estland** Einführung DEICHMANN Vereinigte Arabische **Emirate** Einführung DEICHMANN

2020 Kuwait

Einführung DEICHMANN (Franchise)

2021 Katar

Einführung DEICHMANN (Franchise)

2022 Oman

Einführung DEICHMANN

(Franchise)

(Franchise) Beendigung des Russland-Geschäfts

DEICHMANN DOSENBACH OCHSNER SHOES SPORT





solebox. ON IYIGO RACK ROOM SHOES SNIPES"

Einführung DEICHMANN





Unsere Shopkonzepte

Zusätzlich zum DEICHMANN-Format ist die Unternehmensgruppe weltweit auch mit weiteren Konzepten vertreten: in der Schweiz (Dosenbach/Ochsner Shoes/Ochsner Sport), in den Niederlanden und Belgien (vanHaren) sowie in den USA (RackRoom Shoes). Mit der MyShoes SE ist das Unternehmen in Deutschland, Österreich und Polen vertreten. Zum Unternehmen gehört auch die SNIPES-Gruppe mit Filialen in Deutschland, Österreich, der Schweiz, Frankreich, den Niederlanden, Belgien, Spanien, Portugal, den USA, Italien und Kroatien.





D 119.99



Unsere Shopkonzepte

Haupteinkaufsstraße innerstädtische Lagen sowie hochfrequentierte Fußgängerzonen

- · Geschäfte in A- und B-Lagen
- vorzugsweise ebenerdig
- mindestens 400-500 qm, ggf. mit zusätzlicher Lagerfläche
- in Ausnahmefällen mehrstöckig mit bis zu 1.000 qm
- gute Sichtbarkeit
- breite Schaufensterfront
- geradliniger/vorzugsweise rechteckiger Grundriss
- · sehr gute Erreichbarkeit und Verkehrsanbindung









Unsere Shopkonzepte

Einkaufszentren

- moderne Architektur oder hochwertiger Altbau
- · Bruttofläche von ca. 400-500 gm
- mit gutem Mieterbesatz, bestehend aus internationalen/ nationalen Modehäusern und Fachgeschäften
- mindestens 9 m Ladenfront
- Deckenhöhe von mindestens 3 m
- gute Sichtbarkeit des Ladens in dem Einkaufszentrum







Unsere Shopkonzepte

Fachmarktzentren

- · Ladenlokal mit mindestens 400 qm
- mit entsprechender Mieterbelegung bestehend aus einem Verbraucher- oder Lebensmittelmarkt sowie Einzelhändlern des täglichen Bedarfs
- mit guter Verkehrsanbindung und großzügigen Parkmöglichkeiten



